

臨床工学技士会連携セミナー

出口を見据えた入口戦略！医療現場ニーズの市場規模を分析する手法を学ぼう！
 ≪同時開催≫ 臨床工学技士会による現場ニーズ発表

医療機器の開発にあたっては、その初期段階で具体的な開発計画を策定することはもちろん、ニーズの市場分析など出口戦略までを考えた上で開発に着手することが大変重要です。
 本セミナーでは、医療機器開発のスペシャリストを講師にお招きし、現場ニーズの市場規模を分析する手法や、販売手法を学びます。
 また、現場で医療機器を扱っている臨床工学技士より、現場ニーズをご紹介します！
 終了後には名刺交換のお時間も設けますので、交流の機会としても是非ご活用ください！

日時
会場

令和5年 【参加費無料】 定員20名程度
 9月1日 金 13:30-17:00※

ペリエホール (千葉市中央区新千葉1-1-1ペリエ千葉7F)

※17:00~18:00 名刺交換会を行います。

内容
講師

●講義：「医療機器開発者が知っておくべき
市場規模予測と販売の流れ」

株式会社メディカルラボパートナーズ 代表取締役 清水美雪氏

- ▶ 医療機器や周辺機器の開発にあたって出口戦略を踏まえたマーケティングの重要性を開発事例を交えて解説します。



清水美雪氏

●現場ニーズ発表：「臨工連携事例と現場の困りごと紹介」

プレゼンター：(一社)千葉県臨床工学技士会・臨床工学技士

医療法人鉄蕉会 亀田総合病院 関根広介氏

医療法人社団明生会 三橋病院 井竹康郎氏

地方独立行政法人 総合病院 国保旭中央病院 大石正人氏

コメンテーター：

株式会社メディカルラボパートナーズ 代表取締役 清水美雪氏

- ▶ 医療現場でご活躍されている臨床工学技士の視点から、臨工連携事例や医療現場の困りごとをご紹介します。
 また、臨床工学技士会の活動についても併せてご紹介いたします。



関根広介氏



井竹康郎氏



大石正人氏

申込

- ・本セミナーはちばメディカルネットワーク会員企業を対象とします。
- ※お申込み多数の場合、県内中小企業を優先して受講決定します。
- ・下記のQRコードからお申込みください。(1社で複数名のご参加も可能です。)



チーバくん

お申込み/お問い合わせ

お申込みはこちらから →



公益財団法人千葉県産業振興センター

東葛テクノプラザ連携推進課 TEL: 04-7133-0139

共催：(一社)千葉県臨床工学技士会、千葉県、(公財)千葉県産業振興センター

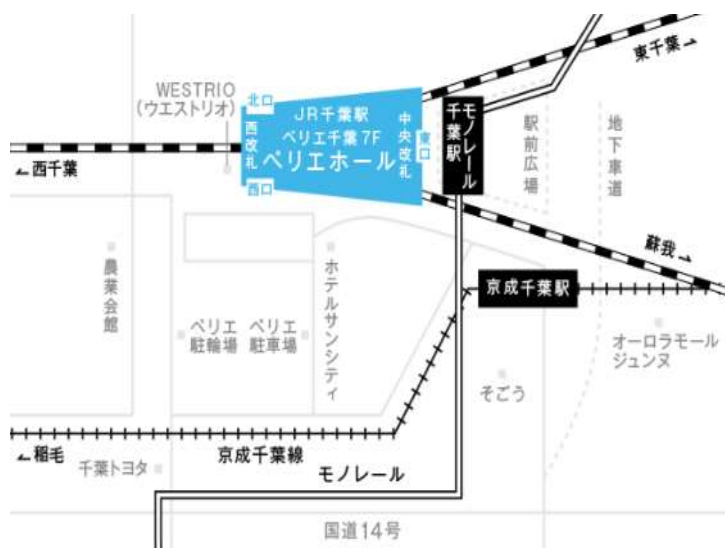
後援：(公社)日本臨床工学技士会



日本臨床工学技士会オリジナルマスコット
シープリン

臨床工学技士会連携セミナー

出口を見据えた入口戦略！医療現場ニーズの市場規模を分析する手法を学ぼう！
《同時開催》臨床工学技士会による現場ニーズ発表



会場：ペリエホール
(千葉市中央区新千葉1-1-1
ペリエ千葉7F)

【交通アクセス】

- JR 千葉駅東口より
徒歩0分
- 京成千葉駅より
徒歩1分
- モノレール千葉駅より
徒歩1分

お申込み／お問い合わせ

公益財団法人千葉県産業振興センター

東葛テクノプラザ
連携推進課

TEL : 04-7133-0139

FAX : 04-7133-0162

E-mail : cmn@ccjc-net.or.jp

参加申込書



(以下の必要事項を直接メールにご記入いただくか、QRコードから申込みも可能です。)

(フリガナ)

企業名

住所

TEL

E-mail

(フリガナ)

参加者
氏名

所属
役職

※記入いただいた内容は、(一社)千葉県臨床工学技士会、千葉県、(公財)千葉県産業振興センターからの
ご連絡と情報提供の目的のために利用させていただきます。
本事業に関係のない第三者に開示することはありません。